

令和5年

セミナー&ミニ相談会ってなに？

60分のなかで、セミナーでの情報提供、経営課題への質疑応答、参加事業者さんとの横のつながりを得られるお得なセミナーです！

Teams  
オンライン

参加費  
無料

事前  
予約制

# 11月セミナー&ミニ相談会 ごあんない

注意事項

※お申し込みは先着順です。定員になり次第メ切いたします。  
※同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。  
※キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなる場合がございます。

ミニセミナーの  
お申込みはこちらから



facebookでは経営のお役  
立ち情報、補助金情報など  
をお伝えしています。



お問合せ・相談申し込み

TEL 022-393-8044

## お客様の目を引く☆写真に文字を 入れてオシャレな画像を作ろう

講師

宮城県よろず支援拠点



木村 結花子

11/14  
(火)

売上拡大 IT活用 B2C事業

14:00~15:00  
定員：先着5名程度

Instagramでよく見る「文字が入っている画像」ってついつい時間を忘れて見てしまいますよね。その画像を「キャンバ」を使って一緒に作ってみませんか。プロのデザイナーが初心者でもかんたんに作れる方法を伝授いたします。

## 創業時のお悩み解決！

## 資金繰り&売上拡大の検討セミナー

講師

宮城県よろず支援拠点



伊藤 翔太

11/16  
(木)

売上拡大 IT活用 全業種

13:00~14:00  
定員：先着5名程度

「これからどのようにお客様を獲得すればいいか迷っている」「設備投資のために融資を受けたい」など、お悩みありませんか？創業時によくあるお悩みをテーマごとに解説させていただきます。創業前、創業後の事業者様に向けて、明日からできるアクションプランを計画するセミナーです。

## 106万円・130万円の壁ってナニ？ 「年収の壁・支援強化パッケージ」で 人材活用

講師

宮城県よろず支援拠点



経澤 進

11/16  
(木)

雇用 施策活用 全業種

15:30~16:30  
定員：先着5名程度

突然現れた「年収の壁・支援強化パッケージ」そもそもどんな内容で自社には関係あるのか？助成金制度もあわせて解説します。

## 事業を継続するうえで

## 必要なものは『資金繰り表』 ライトも点けずに暗闇を進めますか？

講師

宮城県よろず支援拠点



渡辺 晋也

11/21  
(火)

経営改善 資金繰り 全業種

13:30~14:30  
定員：先着5名程度

経営者の大きな悩みの一つに「事業の資金繰り」があります。ですが必需品であるはずの電灯を持たずに暗闇を進む経営者のなんと多いことか…実はこれ(資金繰り表)、対金融機関に対しての有効な武器にもなるのです。そんな必需品の簡単な作り方と有効な活用方法を財務マイスターが伝授いたします。

## おカネをかけずに宣伝！ プレスリリースの極意を教えます。

講師

宮城県よろず支援拠点



木全 崇仁

11/21  
(火)

売上拡大 広報戦略 全業種

15:30~16:30  
定員：先着5名程度

あなたの事業、お店をおカネをかけずに宣伝する方法がプレスリリースによるPR。無料で取材されるためのプレスリリースのテクニックを教えます。

## 店舗ビジネス向け

## LINE公式使い倒し！ 集客自動化・売上拡大セミナー

講師

宮城県よろず支援拠点



木村 俊一

11/22  
(水)

売上拡大 IT活用 B2C事業

13:00~14:00  
定員：先着5名程度

LINE公式アカウントが普及し6月に無料プランの縮小が行われました。すでにLINE公式をお使いの方は使い方を直すちょうど良いタイミングではと思います。AIなどの新しい機能も使いながら、LINE公式および機能拡張ツールも使い倒して、顧客管理・メッセージ配信の効率化・集客の自動化を図り、更なる売上拡大に結びつけるための手法をご紹介します！

# ～メイン銀行はどこですか？～ 資金調達のための銀行との 上手な付き合い方

講師

宮城県よろず支援拠点



菅野 史朗

11/24  
(金)

売上拡大 経営知識 全業種

13:30～14:30  
定員：先着5名程度

これから銀行へ融資申込をしたいと考えている方へ、基本的な銀行と日常取引の留意点や融資取引における銀行側の考え方をわかりやすくお伝えします。

# 小規模事業者持続化補助金 事業計画書作成セミナー

講師

宮城県よろず支援拠点



本宮 直

11/24  
(金)

売上拡大 施策活用 全業種

15:00～16:00  
定員：先着5名程度

小規模事業者持続化補助金について、制度の概要から採択されるポイント・計画書の書き方まで徹底解説します。「新たにホームページを作って集客をしたい」「販路拡大のために展示会に参加したい」等々、本制度の概要だけ知りたい方もぜひご参加ください！

# 弁護士に学ぶ！ホントは怖い！？ 広告表示の落とし穴

講師

宮城県よろず支援拠点



橋本 琢朗

11/28  
(火)

広告表示 法務 全業種

10:30～11:30  
定員：先着5名程度

その広告表現適切ですか？  
過剰な表現や、わかりにくい表現などが、実は法律やガイドラインに抵触しているケースがあります。弁護士から見た広告表示の思わぬ落とし穴にはまらない為の具体例と考え方をお伝えします。

# 【初心者向け】

# ファン化で集客がうまくいく！ Canva で簡単ショート動画講座

講師

宮城県よろず支援拠点



伊藤 幸子

11/28  
(火)

売上拡大 IT活用 B2C事業

13:30～14:30  
定員：先着5名程度

＼チャレンジするあなたを応援します！InstagramストーリーやYouTubeなどで使いまわせるショート動画の基本を学べる60分！Canvaでのショート動画の作り方、ファンを増やす方法まで、初心者でも簡単に始められる内容です。  
(Canva アカウント取得者限定です)

# そもそも越境ECってなに？ 越境ECに興味がある事業者、これから挑戦したい 事業者の素朴なギモンからお答えします。

講師

宮城県よろず支援拠点



藤本 久志

11/29  
(水)

売上拡大 海外展開 B2C事業

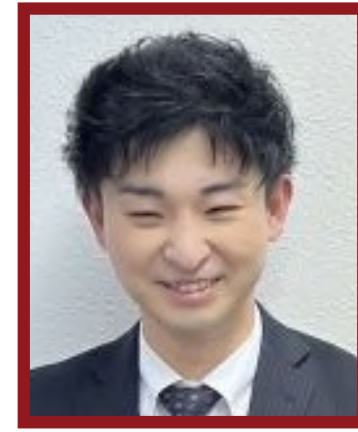
14:00～15:00  
定員：先着5名程度

「新規輸出者1万者支援プログラム」など、国は中小企業が海外展開することを大々的に応援しています。さらに最近の円安は輸出の追い風となっています。「越境EC」の挑戦には絶好のチャンス。越境ECに興味がある事業者にむけて、まずは「越境ECってなに？」からお話します。

# それっていい融資？悪い融資？ 融資のイロハをお伝えします

講師

宮城県よろず支援拠点



鈴木 崇広

11/30  
(木)

経営改善 資金繰り 全業種

10:30～11:30  
定員：先着5名程度

資金調達の選択肢として金融機関からの借入があります。本セミナーでは、事業主の皆様が事業資金借入を検討する上で、最低限知っておきたい基本事項についてお話をいたします。セミナーを受けて頂ければ、融資のナゾが解けると思います。融資ってどうやって受けるの？と思っている方はご参加ください。

# 売上に貢献できる 人材育成と評価制度

講師

宮城県よろず支援拠点



三浦 英利

11/30  
(木)

人事労務 人材育成 全業種

13:30～14:30 先着5名程度

人事評価制度を使って、企業が目指す方針を明確化し、今いる人材を人財に育成しませんか。まずは、どんな人物像を求めているのか。会社が改善すべき点はどこなのか。評価制度に表現することで、会社のビジョンにあった人材採用・育成・定着する方法を伝授します。

# 集客増を狙い撃ち☆☆ かんたんDM作成講座

講師

宮城県よろず支援拠点



木村 結花子

11/30  
(木)

売上拡大 IT活用 B2C事業

15:30～16:30 先着5名程度

自分でDMを作れるようになれば、自分の力で新たな顧客を捕まえることが可能になります。プロのデザイナーが「Canva」を使って、初心者でもかんたんに作れるDMの作り方を伝授しちゃいます☆※事前にCanvaのアカウント登録をオススメしております。

## よろず支援の特徴



チームで応援します

経営状況に合わせた「専門家チーム」を構成。チームだからこそ複数の課題を徹底サポート。



解決までフォローします

成果を出すまでは長期戦。何度でも共に考え提案し続けるフォローアップを徹底。



あらゆる課題に対応します

複数の専門家があらゆる課題に対応。どんな事でも悩む前によろずへ相談すればOK。

宮城県よろず支援拠点のロゴマーク

セミナーの  
お申込みはこちら  
から



Miyagi Yorozu



いろんなカラーの専門家が一堂に会し、事業者さまの売上拡大・経営改善という1つの共通目標に向かって一致団結。事業者様にとって、道を照らす太陽のような希望になることを誓ってイメージしています。令和5年度から刷新した名刺にもロゴが使われていますので、ぜひ直接お会いして名刺交換もさせて頂ければうれしいです！

売上拡大	経営改善	広報戦略	IT活用	Web戦略	販路拡大	資金繰り
経営法務	人手不足	事業継承	人事・労務	生産性向上	創業支援	補助金活用